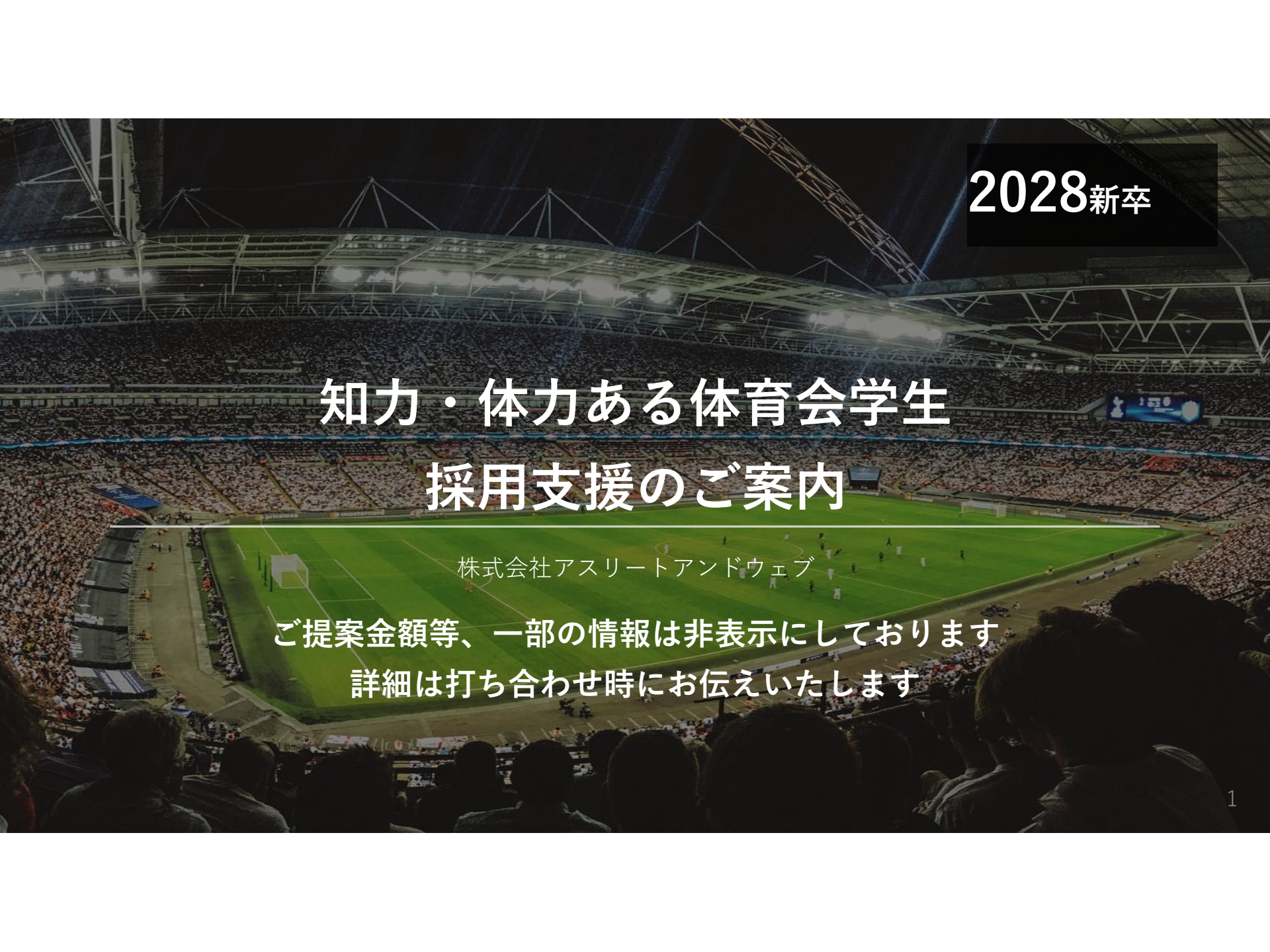




2028新卒

知力・体力ある体育会学生 採用支援のご案内

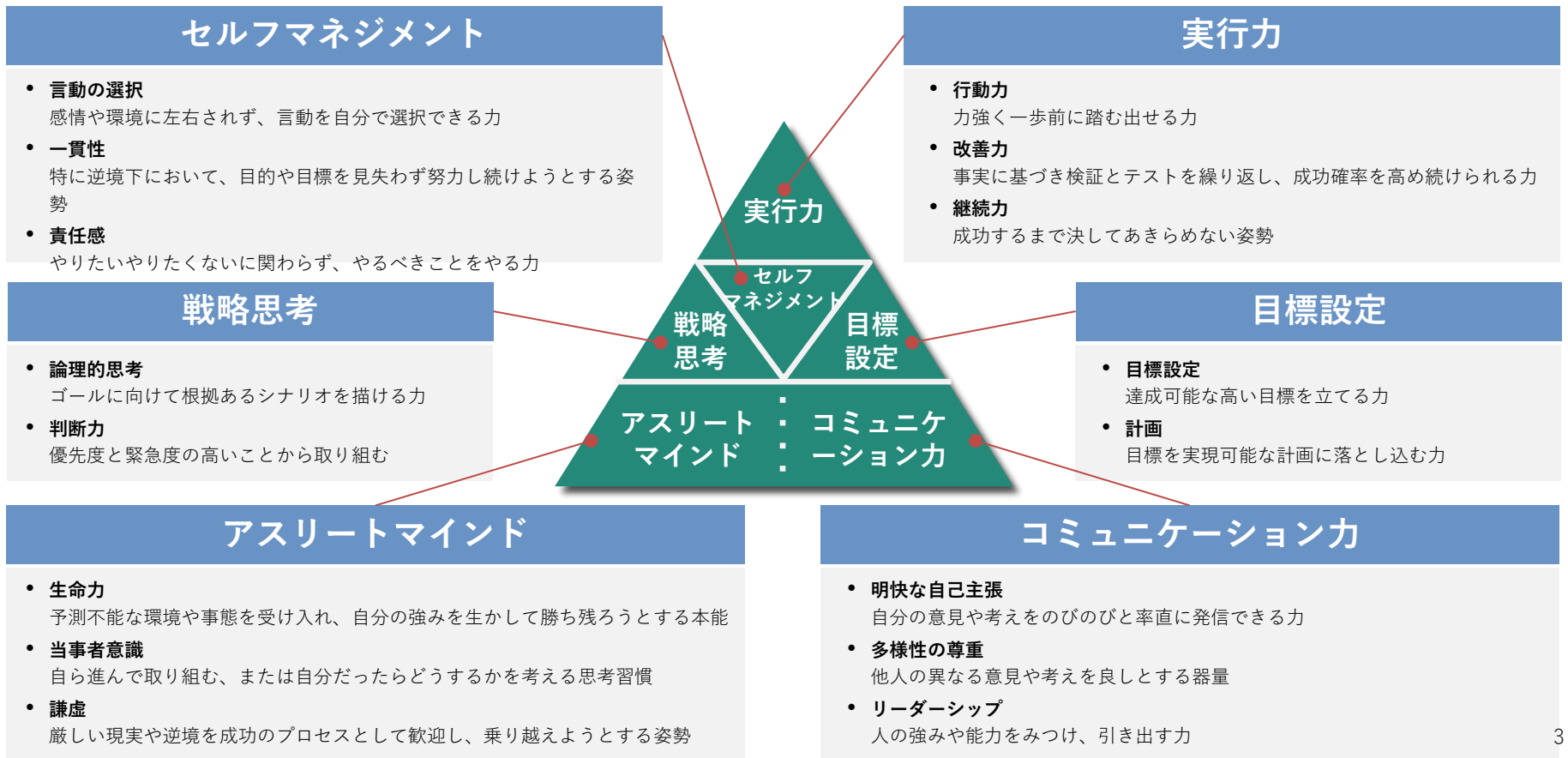
株式会社アスリートアンドウェブ

ご提案金額等、一部の情報は非表示にしております
詳細は打ち合わせ時にお伝えいたします



当社の特徴

なぜ体育会なのか



集客経路

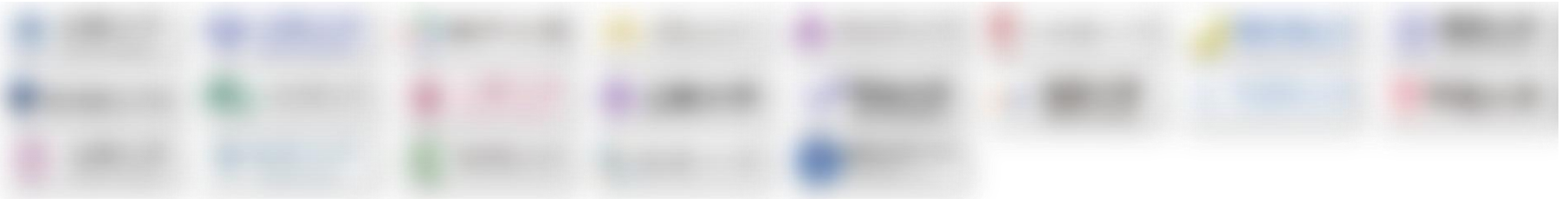
■ メディア流入

- ・ 求人情報
- ・ 有益な就活記事 – Google検索トップ表示の記事保有

■ 口コミ・紹介

- ・ 先輩や同期からの紹介
- ・ 他社体育会就職支援会社からの乗り換え

■ 大学提携 × 独自セミナー - 提携数は **業界No.1** -



●●大学 野球部
キャリアセミナー



●●●大学
キャリアセミナー



●●大学 リーダー研修



●●大学 リーダー研修



キャリア研修×合説

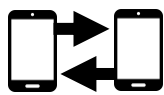


リーダー研修×合説

なぜ体育会学生と信頼関係が築けるのか



有益



即レス



尊重

独自セミナー

就活相談

今回の講演で、「私が聞きたかったのはこういうことだったんだ!」とまず1番に感じました。その中でも、体育会での活動を効率良くしっかり伝えるための自己PRの公式やキーワードなど実践的な方法を聞くことができたので、本当に来て良かった!と思いました。そして自信にもつながりました。

体育会でやってきたことはたくさんあるのにその伝え方や自己PRの仕方が分かっていなかったのも、もやもやとしていたものがはっきり先まで見通せたような気持ちになりました。

今は業界研究を中心に進めています。企業の求めることと自分のやりたいことを明確にしていけるよう、教えていただいたことをフル活用して頑張っています。ありがとうございました。

お疲れ様です。
同志社大学体育会ラクロス部女子の〇〇と申します。

本日は貴重なお話ありがとうございました。
これまで体育会セミナーを何回か受講しましたが、1番収穫と刺激の多いセミナーでした。知らなかった事を沢山知れてお徳感があります! 3つの公式を使って自分と向き合おうと思います。
ラクロスに向けたセミナーもあるとの事で是非受講させて頂きたいと思っております。よろしく願い致します!

原則6時間以内 遅くとも24時間以内の返信を徹底

甲南大学の〇〇です
昨日は貴重なお話ありがとうございました。
アメフト部での目線のお話だったのでとても参考になり、自分でも真似出来る部分は取り入れていこうと思いました。
このような機会はめったにないのでお話を聞けて本当に良かったです!
またご縁があればよろしくお願い致します。

コメントありがとうございます。
少しもお役に立てたなら良かったです。

2分で回答

こんばんは。先日のラクロス部のセミナーに参加させていただきました。〇〇です。
短い時間ではありましたが、たくさんのことを教えていただきありがとうございました。体育会の中での争いになった時に、何を強みにすればいいのかわかっていなかったのも、とても参考になりました。
また、さまざまなサイトも教えていただき、ありがとうございました。
ミーティングで行けないイベントもあるのですが、教えていただいたことを活用して就活進めていきたいです。ありがとうございました。

こんにちは。先日はありがとうございました。
まさかでビックリしました。

また何かお役に立てることがあれば仰ってください。

1分で回答

対等

程よい距離間

・分からない点や悩みの点を相談した時のフィードバックがとても早いので、すぐに修正を行うことができる。

・自分が考えたものを否定から入らずに聞き入れてくれて、そこにプラスアルファでアドバイスをくれたため考え方の広げ方がよく理解できた。→自分で考えるだけだと限界があるが、その部分のフォローがとても自分自身助けになった。

・他の支援会社との違いは間違いなく「対応のスピード」である。電話やLINEですぐに相談に乗ってくれ、親身に寄り添ってくれたので自信を持って面接に挑めた。

・ひとつの相談から様々なことを予測し、あらゆる角度から対策をしてくれたので自然と深堀されている状態になり面接ではとてもリラックスして受けることができた。→不安要素を取り除いてくれた。

・就活を進めていくにあたりすごくチームで面接などの対策をできている感じがして信頼感がとてもあった。それくらい熱く寄り添ってくれた。他の支援会社にはなかった点だと思う。

ご協力頂きありがとうございます。
〇〇のおかげで納得のいく就職活動をすることができました。ありがとうございました。

先程〇〇に電話しました。
ご迷惑をおかけし、申し訳ございませんでした。

ご報告ありがとうございます。
問題なかったですか?

はい。
納得してくれました。

よかったです、これで一安心ですね! 残りの学生生活を充実したものに!

ありがとうございます!

内定学生の声

さん！
内定とれました🥳🥳🥳
10:39

おめでとうございます！どこですか？
10:40

です！
10:41

総合化学メーカーです！
10:41

希望どおりですね！
10:41

そうなんですよ😊
10:41

ありがとうございます😊
10:41

なにもしてません、ぼくは
10:41

ほんととさんいなかったらやばかったです😭
10:42

ご無沙汰しております、上智大学の です。
昨日 から内定をいただき、就活を終えた為ご連絡させていただきました。

ESの書き方を教えていただいたり、 の さんをご紹介いただくと、自分の強みや考えについて、そして第一志望の企業について深く理解することが出来たのは さんのおかげです。本当に本当にありがとうございました。
微力ではありますが、もし25卒以降のために何かお手伝い出来ることあれば協力させていただきたいです。

ご無沙汰しております。
内定者、早稲田大学卒業生の です。

いよいよ明日、内定式で、ついに社会人生活が始まります。こうして に入社できるのも、 さんに をご紹介頂き、そして何より合同説明会で さんと出会うことが出来たからであると強く感じております。

自分の就職活動からもう一年経つと考えると、色々感慨深いものがあります。

現在就職活動シーズンで後輩達が励んでいます、よろしければ今後とも後輩達の面倒をよろしくお願い致します。

ありがとうございました。

ありがとうございます。

偉そうな言い方になってしまうかもしれませんが、就職活動の中で 様ほど親身に話していただいたり、私の事を理解していただけた方は初めてでした。 様に相談できるということが本当に心強かったです。

本当にありがとうございました。

ご無沙汰しております、立命館大学体育会剣道部4年の です。
先日鉄鋼メーカーの により、内定を頂きましたので、就職活動を終えることに決めました。海外で働ける点、役員の方の近くで働けること、 のカルチャーにマッチしてると感じたことが大きな決め手です。

就職活動の中で、アスキャリを通じてESの書き方や面接に関するセミナーを頂いたことや、先輩方のESなどを拝見し、沢山のことを勉強させていただきました。また、様々な企業の説明会やインターンに参加させて頂き、しっかりと自分のキャリアや人生の目的について考えることが出来ました。本当にありがとうございました。この就職活動を学んだことを社会人としても忘れずに邁進したいと思います。
重ね重ねにはなりますが、ここまで沢山のサポートをして頂き、誠にありがとうございました。

短い期間ではありましたが、適切なアドバイスを親身になって対策支援していただきありがとうございました。
心から感謝しています。 さんに繋げていただいたこのご縁をこれからの人生に繋げていきます。
本当にありがとうございました。

こんばんは。
 とお話ししてきました。 さんも来てくださって直接お話することができました。 さんと、もう一年目の方とお話させて頂きました。入社したばかりなのにすごく仕事を楽しそうでイキイキとされていてびっくりしました！
今までは不安の方が大きかったですが、お話をさせて頂き楽しみの方が大きくなりました。
面接を振り返っても一番素を出せてそんな私を選んでくれた会社なので頑張っていきたいと思えます！
何度もお電話して頂き、お時間を作って頂いて本当にありがとうございました！
今のラクロス部生活以上に社会人になっても楽しい毎日を送っていきたいと思えます。

おつかれさまです！
本日、 の内定者職場見学会に行ってきました。実際に働いてる現場を見て、モチベーションが上がりました。
 さん、ご紹介やご支援ありがとうございました。頑張ります。

その他内定学生の声はこちら↓
<https://tinyurl.com/2ayh88xc>

ご無沙汰しております。
関西大学の です。

この度、就職先を に決めました！
 にはES添削や就活アドバイスなどさまざまな場面でお世話になりました！
 的確なアドバイスや冷静なコメントのおかげで、凡なESも秀逸なものとなり、また、自信を持って就活に励むことができました！🥳🥳
本当に感謝しています。

取り急ぎ、就活終了についてと、就活サポートのお礼をお伝えしたく、ご連絡いたしました。
本当にありがとうございました！

大変お世話になっております。
この度、 様から内々定をいただきました。承諾し、入社するつもりです。

これまでご支援いただき誠にありがとうございました。そもそも会社を知るきっかけになったのも、 様による説明会でしたので本当に感謝



サービス

サービスは3種類

	① 合説	② 動員	③ 紹介
こんな企業様 にお勧め	● 体育会学生と、できるだけ多くの接点を持ちたい ● 参加学生全員の個人情報もらえるのはありがたい ● 過去合説経由で成果が出ているので、予算採りがしやすい	● 当社に興味ある学生だけ紹介して欲しい ● 会社の知名度が低く、そもそもエントリーが少ない ● 20名の説明会参加に対して、1名以上は内定が出せている	● 当社に興味ある学生だけ紹介して欲しい ● 無駄な予算は割かず、確実に結果を出したい ● 時間と労力を極力少なくして、効率よく採用活動を行いたい
サービス 提供期間	応相談	2027年/3月末まで※	通 年
金 額		× 動員人数 ※	/ 1名 ※ ※理系限定技術系は160万
学生人数	約30名の学生が参加	応相談	1名以上からご依頼が可能
ご請求の タイミング	 イベント終了月	 ご依頼人数の 動員完了月	 内定承諾月 ※入社前辞退は全額返金

※ 応相談

当社からのお約束

- 初期費用、追加費用は**一切かかりません**
- **貴社に興味ある学生だけをご紹介します**しますので、高い歩留まりが期待できます
- **学歴指定が可能**です
- ご紹介方法は貴社のご希望に沿います（例：説明会や座談会に動員、1人ずつご紹介等）
- 個人情報の受け渡しは貴社ご希望に沿います（例：貴社に指定の管理サイトへの入力、エクセルなど）
- ご紹介する学生は**大学公認の体育会学生のみ**です。途中退部者、スポーツサークルなどの学生は含みません

取引先企業様の声

専門商社 5名入社

いつも大変お世話になっております。
でございます。

遅くなり申し訳ございません。
今日の夕方に役員面接の可否をマイページにご連絡
いたしました。
合格の方は添付の資料で色がついている8名です。
(パスワードは同じですが別途ご連絡いたします。)

面接を行った役員からも「みなさん優秀で素晴らしい
人達だね」
「特にここ2年の学生は素晴らしい」とのお声をい
ただきました。

様のおかげです。本当にありがとうございます。

8名の中で現時点で評価が高い順に①～⑧チームに
分けています。(⑧が一番高いです。)
⑦の さんは断トツで1位の評価でしたが、
他の方はいい意味で差がありません。
最終面接で評価が変わる可能性もございます。

今後のスケジュールは以下を予定しております。

5月7日(木)本日 役員面接可否通知

食品メーカー 4名入社

おはようございます。
お世話になります。

請求書発行頂きありがとうございました。
原本届き次第、7月末支払いに向けて手続きいたしま
す。

また、昨日もお電話にてお伝え致しましたが、
本年度も多くのサポートを頂き、4名と多くの学生様
との
ご縁に繋がりが大変感謝しております。
本当にありがとうございました。

昨日、お話し頂いておりました次年度に向けて（振り返
り含む）
の打ち合わせについては、10or11月頃にお願ひさせて
頂きたく存じます。
また、日程についてはこちらからご連絡させて頂きます。

それでは、引き続きどうぞ宜しくお願いいたします。

製薬メーカー 3名入社

改めまして今年も説明会開催からご支援いただき本
当にありがとうございました。
昨年以上のエントリーシート提出数であり、また、
素晴らしい学生がたくさん応募してくださり選考す
るのが大変でした。
今年も営業枠の4名中3名が 様のご紹介から採用
することができ大変嬉しく思います。

今の新入社員のみなさんも活躍してくださっている
ので、きっと今回の3名も当社に入って活躍してく
ださることと確信しております。

まだこのような時期ですので 様と直接お会いす
ることは難しいですが、今年の総括を7月以降のど
こかをお願いできたらと思います。

本当にありがとうございました。
今後ともよろしくお願いいたします。

食品メーカー 3名入社

いつも大変お世話になっております。
の でございます。

先ほどお電話させていただきましたがご不在でしたのでメ
ールをさせていただきます。
改めましてこの度は当社の採用活動にご尽力くださり本
当にありがとうございました。

さん、さん、さんと当社で大活躍してくださり
そう素晴らしい3名の方をご紹介くださりありがと
うございました。
来年の入社が今から楽しみです。

そこで私たちが 様に今回のお礼がしたいのと、 様
から見た当社の今年の採用の総括(感想)をお聞きし、来期
に向けての意見交換をさせていただきたくお時間をいただ
くことは可能でしょうか。

※現在、在宅勤務中です。
恐ろしく大変な状況ですが、メール、チャ
ットなどをお願いいたします。

ご安心ください

全ての業界で支援実績がございます



会社概要

会社概要

会社名	:	株式会社アスリートアンドウェブ
設立	:	2017年3月
事業所	:	大阪府大阪市西区立売堀1-9-23 シティライフ本町ビル5階
事業内容	:	体育会学生 新卒採用支援事業
代表者	:	向井 正行
有料職業紹介事業許可番号	:	27-ユ-304262

Mission

自律したアスリートの創出

Vision

引退後の人生を豊かなものにするために、自ら行動しているアスリートから最も信頼される存在となる。また当事業を通して社会に経済効果と教育インパクトを与える

Value

受入先企業 / アスリート双方におけるベストマッチングの創出

十分な経験がございます お問い合わせください

 contact@g-athlete.net

- メアドをクリックするとメーラーが立ち上がります



050-7103-5111

(平日9:00～17:00)

- お電話の際は「体育会採用のDMをみて電話しました」とお伝えください。
- 電話に出られない場合は折り返します。